

Stručni članak za 8. Kongres savremene opekarske industrije Srbije / 12-14 septembar 2018

Autor: Miquel Moix, direktor prodaje BERALMAR TECNOLOGIC-a S.A.

Veličina: 6 B5 strna.

Naslov: Pogled na 15 godina BERALMARA na Balkanu.

Sažetak

Danas, nakon 15 godina od kako je BERALMAR počeo da obavlja svoju delatnost i servisira srpsko tržište, a obzirom na putanju tržišta i performanse BERALMARA, možda je vreme da se ponovo objasni ko je zapravo BERALMAR i da se analizira način na koji možemo biti od koristi u budućnosti na ovom tržištu.

Ko je BERALMAR, zapravo?

Može se činiti kao zahtevno pitanje ali je to daleko od moje namere. BERALMAR je danas poznat ne samo u Srbiji već u čitavoj balkanskoj regiji počev od Slovenije do Bugarske, sa tržišnim pristupom koji je počeo još davne 2003 godine kada sam se prvi put uputio u Srbiju sa neprocenjivom podrškom Milene Blagojević, našeg posvećenog predstavnika u ovom regionu.

Tržište Balkana bilo je prilično teško tokom ovog razdoblja, sa nekolicinom ciglana koje su zauvek zatvorile svoja vrata, smanjenjem cene proizvoda, i povećanjem cene goriva. Kada je BERALMAR pre 15 godina počeo da posećuje lokalne proizvođače na ovom tržištu, jedina korišćena goriva bila su prirodni gas gde god je bio dostupan i mazut gde god gas nije bio dostupan. Nažalost cena ovih goriva počla je kontinuirano da raste i skoro svaka fabrika bila je spremna da ga zarad opstanka zameni za mnogo jeftiniji petrol koks. BERALMAR je bio pionir u korišćenju alternativnih goriva u ovom regionu, i kao posledica toga BERALMAR je opremio 18 peći u Srbiji, Bosni, Hrvatskoj, Albaniji, Makedoniji i Bugarskoj sa opremom na petro koks. Istinja je da smo takođe uspešno modernizovali ciglanu NAŠA SLOGA, našu prvu referencu u Srbiji 2004, takodje smo isporučili opremu na prirodni gas i na mazut kao i rešenje dopremanja čistog vazduha gorivom biomase; ali glavna asocijacija lokalnih proizvođača kada se pomene BERALMAR siguran sam ostaje identifikovana u skladu sa onim što je tržište najviše zahtevalo u poslednjih 15 godina: isporuka sistema na petrol koks.

Pa ipak sistemi pečenja na čvrsto gorivo su samo jedan od mnogih proizvoda iz naše ponude. Tako da pianje “ ko je BERALMAR, zapravo?” nije zahtevno , već veoma jednostavno i time zaslužuje da bude objašnjeno.

BERALMAR je sveobuhvatan dobavljač u oblasti opekarske industrije

Oveo je jedan od način da se to izrazi. BERALMAR je projektant i proizvođač mašina koje nude široki spektar rešenja u oblasti automatike, sušenja i pečenja. Jedina oblastu u opekrskoj industriji koju BERALMAR ne pokriva je zapravo prerada gline i njeno oblikovanje:

BERALMAROVA oprema nazanačena masnim slovima.

Oprema koju BERALMAR ne isporučuje naznačena pisanim slovima.

KOMPLETNO POSTROJENJE

PRERADA GLINE I OBLIKOVANJE	AUTOMATIKA	SUŠENJE	PEČENJE
<i>Prerada gline</i> <i>Bageri kofičari</i> <i>Mlinovi čekićari</i> <i>Dezintegratori</i> <i>Grubi mlinovi</i> <i>Fini mlinovi</i> <i>Kolni mlinovi</i> <i>Osovinske mešalice</i>	Rezači stolovi Rezači sto (horizontalni i vertikalni) Protočni multi rezači sto Rezači sto sa oborenim ivicama Rezači sto za ekstrudovane crepove Univerzalni rotirajući multi rezači sto Sto za programiranje Utovar i istovar vagona sušare Sa trakom / lancem Sa grajferom Sa robotom Slaganje vagona peći Sa grajferom Sa viljuskama Sa robotom Razlaganje i pakovanje vagona peći Sa grajferom Sa robotom Plastična folija Termo folija	Projektovanje sušara: Tunelske sušare sa vagonima Tunelske sušare sa regalima Komorne sušare Brze sušare Vagoni peći sa sirovim materijalom Generatori toplote Gas gorionici za cevovode i meš komore Gasni gorionici za meš komore Komore za sagorevanje na tečna goriva Komore za sagorevanje na čvrsta goriva (ugalj, biomasa) Komore za sagorevanje na petrol koks Izmenjivačitzoplate za tečna goriva Izmenjivači toplote za čvrsta goriva Ventilacija Aksijalni ventilatori (fiksni i pokretni) Konusni ventilatori (fiksni i pokretni) Automatska kontrola sušara	Projektovanje peći: Tradicionalne tunelske peći Hermentičke visoko učinske peći Oprema za pečenje: Gasni gorionici Gorionici na mazut Gorionici na čvrsta goriva Ostala oprema: Naglo hlađenje Ubrizgavanje vazduha i recirkulacija Filteri dimnih gasova Automatska kontrola peći

Kao primer BERALMAROVOG dometa kao dobavljača kompletnih postorोजना, za vreme koje je prisutan na Balkanu (2003 do danas) sledći projekti bili su izvedeni u drugim delovima sveta:

Godina	Fabrika (* projekti u toku)	Država	Kapacitet proizvodnje	Beralmarova isporuka
2003	Cerámica Espíritu Santo	Španija	700 tn/dan termo bloka	Sušara
2003	Ladrillera Bayamo	Kuba	250 tn/dan šupljeg bloka	Peć
2004	Alfareria Santa Teresa	Venecuela	300 tn/dan šupljeg bloka	Peć
2004	Ceramica Valera III	Španija	120.000 crepa/godišnje	Kompletna fabrika
2005	Procesadora de Arcilla	Panama	350 tn/dan šupljeg bloka	Peć
2005	Dimabrig	Moroko	400 tn/dan šupljeg bloka	Peć
2006	Cerámicas Alonso	Španija	350 tn/dan velikih formata	Kompletna fabrika
2006	Qatar Brick	Katar	300 tn/dan šupljeg bloka	Sušara
2006	Cerámicas Mira	Španija	400 tn/dan različiti proizvoda	Kompletna fabrika
2006	Briqueterie Timadanine	Alžir	200 tn/dan šupljeg bloka	Kompletna fabrika
2007	Pápateszeri Téglaipari	Mađarska	250 tn/dan termo bloka	Kompletna fabrika
2008	Ladrilleria Santa Clara	Meksiko	650 tn/dan ferta	Kompletna fabrika
2009	Mályi Téglaipari	Mađarska	300 tn/dan termo bloka	Peć
2010	Cerámica Ctibor	Argentina	350 tn/dan šupljeg bloka	Peć
2012	Salamabrig	Moroko	500 tn/dan šupljeg bloka	Kompletna fabrika
2013	El Rym 2	Alžir	720 tn/dan šupljeg bloka	Kompletna fabrika
2014	Arban	Rusija	250 tn/dan pune cigle	Kompletna fabrika
2014	Nueva Refractaria Campo	Španija	70 tn/dan vatrootalnih elemenata	Peć
2014	Briquetierie Amraoua	Alžir	330 tn/dan šupljeg bloka	Kompletna fabrika
2015	Briqueterie Timadanine 2	Alžir	900 tn/dan šupljeg bloka	Kompletna fabrika
2015	Ekoklinker	Rusija	200 tn/dan klinker cigle	Kompletna fabrika
2016	Cerámica del Este	Bolivija	600 tn/dan šupljeg bloka	Kompletna fabrika
2017	Amina Briques	Maroko	800 tn/dan šupljeg bloka	Kompletna fabrika
2017	Hap Kee	Malezija	750 tn/dan pune cigle	Sušara i Peć
2018	Astana Ceramic	Kazakstan	325 tn/dan pune cigle	Kompletna fabrika
2018	Cosentino	Španija	1.100 tn/dan Dekton tiles	Sušara
2018	Ceramics Bricks *	Uzbekistan	200 tn/dan pune cigle	Kompletna fabrika
2018	Döwletli Döwran *	Turkmenistan	500 tn/dan različitih proizvoda	Kompletna fabrika
2018	New Plant (confidential)*	(još neobjavljeno)	400 tn/dan perforirane cigle	Kompletna fabrika

Pored činjenice da je kompletan dobavljač u oblasti opekarske industrije, BERALMAR je takođe veoma poznat po svom kapacitetu da poboljša postojeća postrojena putem svojih tehničkih revizija koje se zasnivaju na identifikovanju neophodnih akcija za optimizovanje kapaciteta, kvaliteta i potrošnje, i rešenja bilo koje vrste problema. Na Balkanu imali smo priliku da iskažemo svoje veštine u NAŠOJ SLOZI iz Kovina, crepani MLADOST iz Leskovca, ciglani NEXE Grupe u Sarajevu, itd. Ova mogućnost da se poboljša postojeća proizvodnja ostaje jedna od BERALMAROVIH jačih strana.

Sada kada smo utvrdili kompletan opseg isporuke BERALMARA, vreme je da kažemo nekoliko reči o našoj organizaciji i korporativnoj kulturi i vrednostima. Mnogo srpskih klijenata poslovalo je sa nama u poslednjih 15 godina i imalo je prilike da se iz prve ruke uveri u našu ozbiljnost i tehničke mogućnosti. Mnogi su takođe imali priliku da posete sedište naše firme u Barseloni (za one koji nisu, toplo preporučuje da pogledaju virtuelnu turu naše fabrike na YouTubeu: <https://www.youtube.com/watch?v=J4t6FKrQhyo>). Siguran sam da su svi koji su nas posetili primetili da mi nismo neka mala “kancelarija i radionica”, niti multi nacionalna kompanija: sa oko 70 zaposlenih, BERALMAR je kompanija srednje veličini za našu industriju, veličine koja omogućava dobar veoma ličan pristup i menadžment svake narudžbine, svakog projekta: od generalnog menadžmenta do tehničara koji puštaju sisteme u rad. Naši klijeni nisu brojevi već imena i prezimena sa potrebama koje su nama bliske.

Kratkoročni i srednjeročni mogući zahtevi tržišta

Obzirom na naše dugo i kontinuirano prisustvo na Balkanu, skromno ću se usuditi da prognoziram ono u šta verujem da će tržište Srbije zahtevati u bližoj i srednje bliskoj budućnosti.

Možemo se složiti da je trenutni kontekst sastavljen od lagano rastućeg nivoa građevinske aktivnosti, cene proizvoda su uglavnom zadržane a cene goriva su porasle (ovo je, nažalost, globalni trend).

Kao rezultat ovoga očekujemo male i srednje investicije koje imaju za cilj povećanje proizvodnje i još veće smanjenje potrošnje na tržištu koje već ima minimalne troškove energenta. Istovremeno, očekujemo da će novi formati povećati svoje prisustvo na tržištu, posebno veliki termo blokovi. Takođe se može očekivati povećani kvalitet proizvoda (kako prema potrošačima, tako i smanjivanjem škarta).

Kao sažetak gore navedenog proceni, očekujemo sledeću vrstu potražnje:

- Ažuriranje opreme za rukovanje sirovog proizvoda.
- Optimizovanje procesa sušenja i pečenja u svetlu povećanja proizvodnje i poboljšanja kvaliteta.

- Generaatori toplote sa izmenjivačima koji rade sa jeftinim gorivom (ugalj, biomasa ili petrol koks) koji generišu čist topao vazduh za sušare, i koji će dozvoliti korektno regulisanje peći tako da ona više neće morati da obezbeđuje 100% toplote za sušare.
- Optimistično gledano, možda i izgradnja kompletno nove fabrike.

Ali, prognoze su obično osuđene da postanu tema ismevanja; ali bez obzira odakle vetar može dunuti, BERALMAR će i dalje biti na raspolaganju srpskoj opekarskoj industriji sa svojim tehničkim sposobnostima i profesionalnim pristupom, u cilju rešavanja malih problema u sušari ili automatici kako bi obezbedio potpuno novi proizvodni pogon. A to je zapravo BERALMAR.

BERALMAR TECNOLOGIC S.A.

Av. Vallès 304

E-08227 TERRASSA (Barcelona)

www.beralmar.com

+34 937312200

info@beralmar.com

sales@beralmar.com

Kontakt**Milena Blagojević**

Agent za region Balkana

+381 641108986

blagojevic.milena@gmail.com

Miquel Moix

Menadžer prodaje

+34 620223011

miquel.moix@beralmar.com

Reference:

(¹) <http://www.beralmar.com/sr/content/references-solid-fuel-firing.html>

(²) <http://www.beralmar.com/sr/newsletter/show/date/2016-10-31#news1>